


L'AVANTAGE

ILLUSTRATION DE NOTRE ENGAGEMENT DANS L'AMÉLIORATION DE LA GÉNÉTIQUE



DNA Génétique se consacre à faire ce qu'il faut, de la bonne façon - à chaque jour. Cette façon de voir nous permet d'accélérer le rendement des caractères et leur disponibilité et de fournir aux éleveurs de porcs la meilleure génétique pour de meilleurs gains et un rendement accru.

Étant donné que les propriétaires de la compagnie sont des producteurs de porcs, nous observons ce que nous devons connaître pour, à long terme, obtenir le meilleur progrès génétique et réaliser ce progrès sur les lattes de béton. Sans le fardeau des exigences des actionnaires, notre vision d'affaires est très différente et conviviale pour les producteurs. Nous comprenons qu'il vous faut des produits qui performant 24 heures par jour, 7 jours par semaine et 365 jours par année et notre programme génétique fournit ces produits.

Une portion de cet engagement est en train de se réaliser avec l'achèvement de notre nouveau "InSight™ Performance Testing Center" (ferme de recherche pour l'évaluation des animaux) de 4,5 millions \$, situé à Columbus au Nebraska. Cette installation à la fine pointe de la technologie est l'une des meilleures au monde et démontre notre engagement à fournir la meilleure équipe, les meilleurs porcs et les meilleurs choix génétiques en Amérique du nord.

La ferme InSight™ est aussi dotée d'une salle de conférence observatoire à partir de laquelle on peut observer les verrats qui commencent et finissent leur évaluation. Il est aussi possible de voir les verrats utiliser les mangeoires FIRE™ qui fournissent des données sur l'efficacité alimentaire pour notre programme génétique. Notre méthode transparente en affaires est en montre, d'une façon biosécuritaire, grâce à notre observatoire au centre InSight™. Cette aire d'observation est aussi accessible aux groupes et aux personnes qui veulent comprendre l'industrie de la génétique porcine et la façon dont nous hébergeons et prenons soin de nos



— BRETT BONWELL —



— DR. TOM RATHJE —

animaux. Nous croyons qu'il nous revient d'éduquer la population sur la façon dont nous élevons les porcs et nous croyons que l'investissement que nous avons fait dans notre aire d'observation peut nous aider à y arriver très efficacement.

InSight™ n'est qu'une partie du casse-tête qui doit être assemblé pour que le progrès génétique rentable se poursuive dans les troupeaux nucléés de DNA. Toutefois, il y a plusieurs autres investissements

de base qu'il nous faut faire pour être concurrentiels à long terme. L'amélioration génétique est à la fois complexe et simple. Nous utilisons de nombreuses technologies avancées tous les jours, y compris le système FIRE™ pour enregistrer la prise alimentaire, des cueillettes de données électroniques qui comprennent des codes à barres et une pesée automatisée, des échantillonnages d'ADN, de puissants ordinateurs de calcul, des bases de données étendues, hébergées dans les services d'informatique en nuage et des techniques statistiques à l'avant-garde. Bien que ces technologies améliorent la précision et la facilité de cueillette et d'analyse des données, le progrès génétique cède encore le pas à une formule relativement simple de l'intensité de sélection multipliée par la précision, puis par la variation génétique, divisée par l'intervalle générationnel.

La clé d'un progrès génétique qui réussit et qui est mesurable c'est de remplir les exigences de cette formule. Les données de rendement doivent être recueillies d'un grand nombre d'animaux de façon constante pour donner un classement précis et nous donner une intensité de sélection élevée (écart entre la moyenne arithmétique des animaux sélectionnés par rapport à la moyenne). Les animaux nouvellement sélectionnés doivent être introduits dans le troupeau nucléé à un rythme rapide pour minimiser le dénominateur (intervalle générationnel).



Illustration de notre engagement dans l'amélioration de la génétique

SUITE DE LA PAGE 1


Tout ce que nous faisons a un effet sur l'un ou l'autre des éléments de cette équation. La quantité de données provenant des nucléus, des multiplicateurs et du niveau commercial affecte la précision. La sélection génomique est aussi une simple augmentation de la précision. Des décisions quant au nombre de verrats à mettre à l'essai, au taux de remplacement dans les troupeaux nucléus et au niveau de performance du nucléus ont toutes un effet sur au moins un de ces éléments.

DNA Genetics se consacre à faire ce qu'il faut, de la bonne façon - à chaque jour.

Pensez-y de la même façon que pour votre équipe de football favorite. Cette formule représente les éléments fondamentaux que toute équipe doit assembler pour être championne. Tout le monde admire un quart-arrière qui peut «faufiler une aiguille» grâce à une passe parfaitement placée, mais la partie se gagne dans les tranchées et dépend de l'engagement de chacun dans l'exécution du rôle qui lui est assigné. Est-ce que la ligne avant fournit la protection et le temps nécessaires pour que le jeu se développe? Est-ce que le receveur respecte le trajet assigné parfaitement à chaque fois? Est-ce que la défense fait les arrêts ou aime simplement mieux frapper pour se retrouver dans les faits saillants des nouvelles du sport? Il faut un travail d'équipe où chaque membre fait son travail à chaque jeu. Tout comme une équipe de football, l'amélioration génétique est l'affaire d'une équipe de gens qui font leur travail chaque jour pour produire un gain génétique constant. L'exécution est là où DNA excelle.

Les propriétaires de la compagnie se sont engagés pour les installations (ex.: six fermes nucléus et InSight™), le développement de bases de données, la grosseur des troupeaux nucléus (3600 truies réparties sur trois lignées), la technologie, du personnel de qualité, le coût d'évaluation des verrats et un taux élevé de roulement dans les troupeaux de truies nucléus. Ce sont là les «éléments fondamentaux» qui forment la base d'une réussite à long terme.

Enfin, rien de tout cela ne réussira sans un bon encadrement et de bonnes décisions. Adopter le bon plan de match dans le monde

des améliorations génétiques signifie que vos objectifs de sélection doivent être les bons. S'assurer que les objectifs de sélection produisent le porc demandé par nos clients est essentiel pour que nous ayons le meilleur produit. Nous avons retenu les services d'un groupe de conseillers externes qui sont parmi les meilleurs cerveaux de l'industrie pour nous fournir un aperçu sur la direction présente et à venir du programme. Nous sommes engagés à produire un porc avec lequel il est facile de travailler, qui a un bon rendement dans les conditions de terrain, qui survit, se développe et a une croissance rapide et efficace et est produit en abondance par des truies prolifiques qui donnent des porcs de haute qualité. La Dr Caitlyn Abell donnera des détails importants sur notre direction dans un article connexe du présent bulletin. 



Systeme FIRE™



Salle de conférence observatoire

NOUVEAU RÉSUMÉ ADMINISTRATIF ET INDICE DE PRODUCTION CHEZ SMS

De Ron Ketchum et Mark Rix – propriétaires de Swine Management Services, LLC

Swine Management Services, LLC (SMS) en est à sa 12e année en affaires, à travailler avec les producteurs de porc aux États-Unis et au Canada. Nous travaillons avec les fermes en faisant des analyses régulières de leurs données et en leur remettant des rapports qui indiquent les secteurs de production qui sont bons et ceux qui ont besoin d'amélioration. Nous avons vu quels chiffres de production sont les plus importants pour l'amélioration du nombre de porcelets sevrés/femelle productive/par année en analysant de grandes quantités de données provenant de fermes individuelles sur plusieurs années. Nous avons mis plus d'accent sur le rapport naissances totales/femelle productive/année avec notre nouveau Programme d'Analyse Comparative (Benchmarking) de SMS. L'analyse des données montre qu'on ne peut pas sevrer un porc qui n'est pas né. Nous ne voulons pas que le nombre de naissances totales soit un facteur limitatif à l'accroissement de la production. Avec un nombre de naissances totales plus élevé, il faut travailler très fort pour réduire la mortalité pré-sevrage et les mort-nés ce qui augmente la survie des porcelets et le nombre de porcs de qualité sevrés. Cela peut vouloir dire qu'il faut changer la méthode normale de fonctionnement des salles de mise bas d'une ferme.



— RON KETCHUM —



— MARK RIX —

Le calcul est de 100% - pourcentage de mort-nés durant la période – pourcentage de mortalité pré-sevrage durant la période.

•Portée/Femelle Productive/Année représente les femelles mettant bas durant la période/jours durant la période X 365 jours/moyenne d'inventaire de femelles saillies pendant la période.

•L'Intervalle sevrage – 1er Service est la moyenne de jours entre le sevrage et la première saillie pour toutes les femelles sevrées et saillies durant la période.

•Le taux de mise bas (%) est un calcul qui n'est pas précis à 100% parce qu'il utilise une durée de gestation standard pour calculer le nombre de femelles saillies jusqu'à la mise bas durant une période (normalement 114 à 115 jours). La durée de gestation réelle varie de 110 à 122 jours et la moyenne est proche de 116 jours. Plus la période de temps est longue - meilleur est le calcul.

•La Mortalité de Femelles est le nombre de femelles qui meurent durant une période/jours durant la période X 365 jours/moyenne d'inventaire de femelles. Ce calcul comporte toutefois un problème, c'est la façon dont les cochettes sont inscrites dans le programme d'information. Certaines fermes inscrivent les cochettes à 120+ jours avant leur première saillie et d'autres inscrivent les cochettes à leur première saillie.

Les quatre paramètres suivants sont nouveaux et proviennent de la

Dans le nouveau rapport sur l'Analyse Comparative des fermes, nous utilisons maintenant 30 paramètres de production inscrits dans l'analyse comparative des fermes et 18 paramètres de production pour l'analyse comparative par parité qui comparent une ferme avec d'autres fermes semblables et toute la base de données de SMS. Nous avons choisi 11 de ces paramètres parmi les 48 comme représentant des secteurs clés pour l'amélioration de la production au plus haut niveau. On retrouve ces 11 paramètres au tableau 1 :

•Porcelets Sevrés/Femelle Productive/Année représente les porcelets sevrés dans la période/jours durant la période X 365 jours/moyenne d'inventaire de femelles saillies pendant la période.

•Nés Totaux/Femelle Productive/Année représente les porcelets nés dans la période/jours durant la période X 365 jours/moyenne d'inventaire de femelles saillies pendant la période.


•La Survie des Porcelets est un terme que nous avons créé il y a plusieurs années pour compenser les différentes façons dont les fermes définissent les mort-nés et la mortalité pré-sevrage sans égard à la façon dont les pertes de porcelets sont enregistrées. Nous croyons que la plupart des porcelets mort-nés seraient potentiellement nés vivants si les mises bas étaient surveillées.

Tableau 1

SWINE MANAGEMENT SERVICES LLC											
Résumé Administratif de SMS											
Exemple Ferme 6											
Performance sur 52 semaines											
Semaine se terminant - 27 décembre 2013											
Indice de Production SMS											
"Solution d'information" pour l'industrie porcine											
Potentiel d'amélioration = 6.6 sevrés/tp/an											
100 = 36 porcelets sevrés/truie productive/an											
Pointeur Noir représente la ferme tandis que l'Indice de Production SMS est le chiffre Rouge (étalage)											
Exemple de Réseau - 10 fermes & 36 700 Truies Productives											
SMS - 726 Fermes & 1 273 700 Truies Productives											
Percentile	Porcelets Sevrés/ Femelle Productive/ Année	Nés Totaux/ Femelle Productive/ Année	Survie des Porcelets (100% - % Mort-Nés - % Mortalité Pré-Sevrage)	Portée/Femelle Productive/ Année	Intervalle Sevrage-1 ^{er} Service	Taux de Mise Bas (%)	Mortalité de Femelle (%)	% de Mise Bas Cochettes	Nombre de Nés Totaux/Femelle ayant Mis Bas (P1+P2+P3)	Nombre de Nés Totaux/Femelle ayant Mis Bas (P1)	Rétention (100% - Réformes et Mortalités P1-P2-P3)
90-100											
70-90	94%	70%	91%	88%	75%	77%	60%	82%			
50-70											
30-50											
0-30									46%	61%	31%
Ferme	29.37	34.23	86.8%	2.89	3.60	89.7%	6.4%	90.2%	40.28	13.19	64.2%
Fermes supérieure à la vôtre	46	216	88	91	179	166	293	134	393	282	501
Réseau 10% supérieur	29.37	34.23	86.8%	2.89	3.60	89.7%	6.4%	90.2%	40.28	13.19	64.2%
Réseau Tous	25.79	33.52	78.0%	2.36	4.52	83.8%	8.3%	84.8%	42.12	13.42	68.3%
SMS Tous	25.33	32.76	78.9%	2.37	4.71	85.8%	7.0%	84.2%	40.87	13.05	66.9%

SUITE À LA PAGE 4

Tableau 2

 “Solution d’information” pour l’industrie porcine									
Analyse Comparative de Ferme de SMS									
Femelles Totales - 1 330 000	52 Semaines					15 Semaines	26 Semaines	12 Trimestres	
Percentile	90-100	70-90	50-70	30-50	0-30	Tous	Tous	Tous	Tous
Nombre de fermes	73	145	145	146	117	736	736	736	736
Moyenne Inventaire Femelles/Ferme	1,752	1,887	1,762	1,697	1,817	1,832	1,843	1,842	1,782
Indice de Production SMS									
Indice de Production SMS	85	68	55	42	22	46			
Potentiel d’amélioration en Porcelets Sevrés/Femelle Productive/Année	5.84	8.55	5.84	11.18	13.87	10.67	10.86	10.63	11.04
Porcelets Sevrés/Femelle Productive/Année	30.16	27.45	20.18	24.82	22.13	25.33	25.14	25.37	24.96
Nés Totaux/Femelle Productive/Année	36.30	34.71	31.74	32.37	29.91	32.76	32.53	32.70	32.08
Survie des Porcelets (100% - % Mort Nés - % Mortalité Pré-Sevrage)	84.0%	80.5%	71.9%	77.9%	76.0%	78.0%	78.3%	78.0%	79.5%
Portée/Femelle Productive/Année	2.50	2.44	1.42	2.37	2.26	2.37	2.35	2.37	2.37
Intervalle Sevrage-1er Service	5.36	6.03	4.77	6.66	7.69	6.71	6.76	6.82	6.76
Taux de Mise Bas (%)	90.5%	87.0%	87.1%	85.7%	82.2%	85.8%	85.0%	85.7%	85.2%
Mortalité de Femelle (%)	5.9%	7.0%	7.8%	7.9%	8.4%	7.0%	7.7%	7.8%	7.9%
% de Mise Bas Cochettes	92.1%	88.1%	85.2%	83.5%	81.5%	84.2%			
Nombre de Nés Totaux/Femelle ayant Mis Bas (P1+P2+P3)	42.83	42.12	41.00	40.59	39.33	40.87	Information par parité seulement pour 52 semaines		
Nombre de Nés Totaux/Femelle ayant Mis Bas (P1)	13.74	13.45	13.15	12.88	12.56	13.05			
Rétention (100% - Réformes et Mortalités P1+P2+P3)	68.9%	67.7%	70.8%	66.5%	63.4%	66.9%			

nouvelle analyse comparative par parité. Ils représentent un accent plus marqué sur un programme organisé de développement des cochettes. Nous avons rédigé de nombreux articles depuis des années sur l'importance du développement des cochettes et sur le fait que la performance des cochettes lors de la première parité instaurera leur performance à vie. Le rapport comporte 18 paramètres de production qui comparent une ferme à des fermes semblables, de même qu'à toute la base de données de SMS. Les données sont réparties sur les parités 0 à 4.

Le % de Mise Bas des Cochettes est l'élément clé sur le rendement à venir de la ferme au niveau reproduction.

Le Nombre de Nés Totaux/Femelle ayant Mis Bas (P1+P2+P3) est un nouveau calcul que nous avons créé. Il additionne le nombre de porcelets nés/femelle ayant mis bas pour les parités 1, 2 et 3. Nous pensons que cela est important dans la mesure du développement des cochettes. Il nous indique le rendement des cochettes et il nous indique aussi s'il y a eu une baisse lors de la parité 2.

Le Nombre de Nés Totaux/Femelle ayant Mis Bas – P1 nous indique le rendement des portées des cochettes et est un bon indicateur du développement des cochettes et du rendement à venir de la cochette sur toute la durée de sa vie à la ferme.

Le % de Rétention (100%- Réformes et Mortalités P1-P2-P3) est un nouveau calcul que nous avons mis au point pour savoir si une ferme développe bien ses cochettes pour les amener jusqu'aux parités 3 à 5, soit les plus productives. Il ne s'agit pas d'un calcul d'analyse de cohorte et ne devrait pas être utilisé à titre de comparaison entre les fermes. Le calcul consiste à prendre 100 pour cent des pertes pour réforme et mortalité pour les parités 1, 2 et 3. Bien que nous aurions aimé y inclure le pourcentage de perte de cochettes réformées et mortes, les différences sur la façon dont les cochettes sont enregistrées dans le programme font que ce n'est pas une bonne comparaison entre les fermes.

L'Indice de production SMS est maintenant passé de 8 à 11 paramètres de production énumérés ci-dessus. Le Tableau 1 (Analyse comparative de ferme page 3) énumère : les données de la ferme pour les 52 dernières semaines, combien de fermes surpassent la ferme parmi les 11 paramètres, les 10 pour cent supérieurs du Réseau, la moyenne du Réseau et tous les résultats du SMS. Au fur et à mesure que les chiffres de production s'améliorent, les chiffres passent du rouge au jaune et au vert pour les meilleures fermes. Le Potentiel d'amélioration est aussi énuméré; il est basé sur l'Indice à 100 = 36 porcelets sevrés/femelle productive/année.

Le Tableau 2 comporte les 11 paramètres de production qui forment le Percentile, l'indice de production SMS et le Potentiel d'amélioration en Porcelets Sevrés/femelle productive/Année. Les données sont présentées pour les 52 dernières semaines et réparties en percentiles : 90 - 100, 70 - 90, 50 - 70, 30 - 50 et 0 - 30; en plus de toutes les fermes, des 13 dernières semaines, des 26 dernières semaines et des moyennes des 12 trimestres.

Le Tableau 3 comporte 15 paramètres de production additionnels qui seront répartis par catégorie pour : les 52 semaines, toutes les fermes, les 13 dernières semaines, les 26 dernières semaines et les moyennes des 12 derniers trimestres. Grâce à cette nouvelle présentation, aucune ferme n'est représentée dans plus d'une catégorie.

Il y a eu de nombreux volumes qui ont été écrits sur la façon d'améliorer votre entreprise. Tous insistent sur le fait que vous ne pouvez pas améliorer ce que vous ne mesurez pas. DNA Genetics a signé un contrat avec SMS pour fournir un service d'analyse comparative deux fois l'an pour tous les clients, peu importe leur niveau de production. Ce service vous offre la possibilité de comparer votre exploitation à d'autres clients de DNA Genetics et de découvrir les secteurs de production qui sont bons et ceux qui ont besoin d'amélioration. Si votre ferme ne se trouve pas dans la base de données de l'analyse comparative de ferme de SMS et que vous aimeriez qu'elle y soit, prière de communiquer avec votre représentant de DNA Genetics.

Tableau 3

Autres paramètres de production	
• % Retour en Chaleur	• Saillies Multiples
• Parité des Femelles ayant Mis Bas	• Durée de Gestation
• Intervalle mise bas à mise bas	• Nés Totaux /Femelle
• Porcelets Nés Vivants /Femelle	• % Mort-nés
• Porcelets Sevrés /Femelle	• % Mortalité pré-sevrage
• Âge au Sevrage	• Parité de l'inventaire
• % Cochettes Entrées (taux de remplacement)	• % Femelles Réformées
• Jours Non-Productifs des Femelles Productives	

PRODUIRE LE MEILLEUR PORC POUR VOTRE MARCHÉ

DNA Génétique, en tant que fournisseur indépendant d'amélioration génétique, a mis au point un indice permettant de produire le meilleur porc pour le marché nord-américain. Nos liens antérieurs avec l'industrie au Danemark ont donné des porcs sélectionnés en vue du marché danois. Au cours des dernières années, des différences émergentes entre les industries aux États-Unis et en Europe ont changé les valeurs économiques relatives concernant les caractères de rendement et de reproduction pour les producteurs nord-américains et européens. Du point de vue de la reproduction, nous continuerons à mettre l'accent sur LP5™ (porcs vivants à 5 jours). Il n'y a pas de meilleur caractère pour l'amélioration de la grosseur de la portée et la qualité des porcelets en même temps. Toutefois, du point de vue des caractères commerciaux, il faut apporter des modifications à l'indice pour s'assurer que DNA Génétique sélectionne un porc qui se développe facilement dans le marché nord-américain.

En Europe, il y a des difficultés législatives extrêmes en ce qui concerne la construction de nouvelles fermes, ce qui garde le nombre d'espaces de finition constants. Si on tient pour acquis qu'un nombre d'espaces de finition constant abaisse la valeur économique de la croissance et augmente la valeur de l'efficacité de la production. De plus, les porcs sont mis en marché à 220 lb dans la plupart des pays européens. À cause de ce poids de mise en marché fixe dans un système où le nombre d'espaces de finitions est constant, la croissance hâtive n'est pas une priorité. Un indice économique pour lignées paternelles dérivé de l'industrie européenne met l'accent sur l'efficacité alimentaire. Faire de la sélection pour améliorer le taux de conversion alimentaire réduira le gras dorsal, réduira la prise alimentaire et mettra un plafond à l'amélioration réalisable pour le gain moyen quotidien. De plus, l'épaisseur de la longe n'est pas recherchée dans le marché européen, enlevant ainsi toute importance à l'amélioration de cette mesure.

Par contre, dans le marché nord-américain, le rendement global est défini par le poids de carcasse total produit. L'espace de finition est considéré comme «illimité» et l'augmentation des poids de mise en marché est souhaitable tant et aussi longtemps que la marge de profit est atteignable. Une amélioration de la croissance hâtive est désirable de sorte que le temps total passé pendant la phase moins efficace de la finition est réduit. L'amélioration de la croissance hâtive améliore le rendement du système. Dans le marché nord-américain, des réductions additionnelles de gras dorsal ne sont pas souhaitables et l'épaisseur de la longe est recherchée. L'efficacité alimentaire est importante, surtout chez les porcs qui sont mis en marché à des poids plus élevés.


Afin de produire le meilleur porc pour le marché nord-américain, DNA Génétique mettra l'accent sur l'amélioration du taux de croissance pendant toute la vie du porc. Étant donné que le marché nord-amér-



DR. CAITLYN ABELL

icain fonctionne selon le principe d'élevage par lots distincts, les taux de croissance seront mesurés à un âge constant plutôt qu'à un poids constant. Nous tiendrons compte à la fois du gras dorsal et de l'épaisseur de la longe comme indicateurs de taux de maigre, parce que ces deux caractères sont recherchés par les abattoirs nord-américains. L'efficacité alimentaire sera améliorée en faisant des sélections en fonction de la prise alimentaire, tandis que le taux de croissance est inclus dans l'indice. En sélectionnant directement en fonction de la prise alimentaire

par opposition au taux, cela nous permet de contrôler le rapport entre le taux de croissance, le gras dorsal et la prise alimentaire. En améliorant l'efficacité alimentaire, nous aurons des porcs plus maigres; mais grâce à ce contrôle, cela facilitera l'augmentation de la croissance, le maintien de la prise alimentaire et ralentira la diminution du gras dorsal. La ferme InSight™ nous permet de recueillir des données sur la prise alimentaire pour près de deux fois plus de verrats que ce que nous mettions à l'essai auparavant, comprenant 33 pour cent de verrats Duroc et près de 22 pour cent de Landrace et Yorkshire en provenance du système nucléus. Cela nous fournira la précision améliorée nécessaire pour faire des progrès génétiques à l'avant-garde de l'industrie, en ce qui a trait à l'efficacité alimentaire.

Nous tiendrons compte de la façon dont un caractère affecte tous les autres caractères économiques pertinents lors de l'évaluation de l'importance économique relative d'un caractère donné. Par exemple, pour bien déterminer la valeur économique de la grosseur de la portée, l'impact de l'amélioration de la grosseur de la portée sur le nombre de porcs sevrés et sur le rendement croissance-finition doit être compris et pris en compte. Le développement des caractères sera une part essentielle du programme génétique, afin d'être prêts à tenir compte des caractères qui pourraient devenir des éléments économiques clés dans le marché nord-américain à l'avenir. Au fur et à mesure que l'industrie porcine évolue et que les marchés changent, DNA Génétique mettra au point les stratégies de sélection appropriées basées sur l'ensemble d'un système de production. Il est crucial de comprendre les interactions entre les différentes étapes de production lorsqu'il faut définir les poids économiques d'un indice afin de produire le meilleur porc. La production du meilleur porc exige une concentration continue sur la compréhension du modèle économique du marché nord-américain. 

Caitlyn s'est jointe à notre équipe en tant que généticienne en août 2013 après avoir obtenu son doctorat de Iowa State University avec deux majeures : reproduction animale et statistiques. Elle a aussi obtenu une maîtrise en sciences de Iowa State en reproduction animale et en génétique et son baccalauréat de Western Kentucky University avec une majeure en mathématiques. Elle est native de Bowling Green, Kentucky



2415 13th Street
Columbus, NE 68601



VOUS DÉSIREZ LES MEILLEURS PORCS? TOURNEZ-VOUS VERS LES MEILLEURES PERSONNES

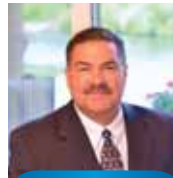
Ces nouveaux membres de l'équipe représentent notre investissement dans l'embauche des meilleures personnes qui ajouteront de la valeur pour vous, nos clients.

Chris Allen – Warsaw, Ohio

Chris s'est joint à DNA Génétique en octobre 2013 comme gérant de compte régional et amène avec lui plus de 20 ans d'expérience dans l'industrie porcine dont 12 ans dans la vente directe et la gestion de comptes. Depuis qu'il s'est joint à notre équipe, Chris a trouvé que l'accessibilité aux dirigeants de la compagnie était un avantage et a déclaré : «Pouvoir parler directement aux dirigeants de la compagnie et obtenir des réponses rapides est très important.» Lorsqu'on lui a parlé des relations avec les clients, Chris a répondu : «Notre industrie fait toujours face à des défis. Les clients comptent sur moi pour leur fournir de l'information précise et pour leur livrer de la valeur qui améliorera leurs exploitations.» Il a grandi dans un milieu rural à l'extérieur de Warsaw en Ohio et dès son tout jeune âge, Chris a passé tout le temps qu'il pouvait sur des fermes. Son amour pour l'agriculture a grandi lorsqu'il présentait des porcs dans les clubs 4H et la FFA. Nous sommes chanceux que ces ambitions de jeunesse aient conduit Chris vers notre compagnie.



CHRIS ALLEN



MIKE SIDWELL

Mike Sidwell-Petersburg, Illinois

Mike a commencé avec nous en 2013, mais sa carrière en génétique porcine date de plus d'une décennie. Comme leader de comptes nationaux, Mike s'occupe des ventes directes et de la gestion des comptes dans le "Corn Belt" du centre et de l'ouest. Depuis qu'il s'est joint à notre équipe, il a vu que l'attitude constructive affecte nos principes d'affaires : faire ce qui est juste, faire le mieux possible et traiter les autres comme vous voulez être traité. Mike dit : «C'est une des principales raisons de ma présence ici et cela affecte la façon dont nous traitons les clients. C'est très important qu'ils réussissent et de les aider à trouver des solutions à leurs besoins.» Mike a été élevé en agriculture. Mike nous explique : «J'ai grandi à Petersburg en Illinois, une ville dont Abraham Lincoln a fait l'arpentage et la cartographie. Après avoir attrapé un cochon gréissé à la Fête d'Abraham Lincoln, je l'ai nourri et j'ai acheté une cochette Duroc enregistrée avec l'argent.» Nous souhaitons la bienvenue à Mike dans l'équipe de DNA Génétique. 